MSI ÖZEL HABER

TUSAŞ, Stratejik İş Birliği Ekibini Ge

Yan sanayi ile iş birliği konusund öncülük eden kuruluşlardan Tür A.Ş. (TUSAŞ), 6 Haziran'da, strat belirlediği firmalarla iş birliği pr TUSAŞ, havacılık sektöründe yer konusunda önemli bir adım daha

K. Burak Codur / b.codur@milscint.com

TUSAŞ tesislerinde, Savunma Sanayii Müsteşarı Murad Bayar'ın da katılımıyla düzenlenen törende protokol imzalanan firmalar, alfabetik sırayla; COŞKUNÖZ (Eskişehir), EPSİLON HAVACILIK (Ankara), HMS MAKİNA (İzmir), KÜÇÜKPAZARLI (Ankara), MEGE TEKNİK (Ankara), MFK MAKİNA (Bursa), MİKRON MÜHENDİSLİK (Ankara), UYGUR SAVUNMA (Ankara), YEPSAN SAVUNMA (Bursa) ve YÜKSEL KOMPOZİT (Ankara) şeklinde sıralandı. Bu firmalar arasında bulunan YÜKSEL KOMPOZİT, henüz TUSAŞ'tan bir sipariş almamış olmasına rağmen, TUSAŞ'ın stratejik ortakları arasına girmeyi başararak gelecekte önemli işlerin altına imza atacağının sinyallerini verdi.

TUSAŞ, Yan Sanayi ile Birlikte Büyüyor

Tören sırasına ilk konuşmayı, TUSAŞ Genel Müdürü Muharrem Dörtkaşlı yaptı. Sözlerine mevcut durumu geçmişle karşılaştırarak başlayan Dörtkaşlı, benzer bir töreni 2006 yılında yaptıklarını; o sıralarda iş hacimlerinin yaklaşık 2 milyon saat olduğunu; bunun da 40'ta 1'i olan 50.000 saati yan sanayiye verebildiklerini; bu işçiliğe karşı yaptıkları ödemenin de yaklaşık 2 milyon dolar olduğunu anlattı. Dörtkaşlı, o zamanlar TUSAŞ'ın ağırlıklı olarak montaj ve üretim işi yaptığını, mühendislik işlerinin daha az olduğunu hatırlatarak yan sanayiye verdikleri işlerin de çoğunlukla kapasite dar boğazlarını gidermeye yönelik olduğunu belirtti. Bu bilgilerden sonra kamlarını veren geçen sene yan sa tardıkları işin, iş olarak değerinin saat olduğunu, b yaptıkları ödeme milyon dolara ula ledi. İki dönem ar sellüm edilen par daki değişim ise 1 çadan 600.000 pa olarak gerçekleş halen 94 firma il lem parçanın üret gili süreçleri konu Dörtkaşlı, yan sa dikleri işlerin nite li bilgileri de akta 2006 dönemindek larının; talaşlı ima

Tüm Fotoğrafları © MSI Dergisi

TUSAŞ'ın stratejik alt sözleşmeci firmalarının en genci Yüksel Kompozit oldu.

lik sertifikasyonu konusunda kendileri kadar heyecan duymadığını belirterek sertifikasyon sürecinin 1 yılı bulabildiği bilgisini iletti. Dörtkaşlı'nın bu konuda önerdiği çözüm ise başta Savunma Sanayii Müsteşarlığı (SSM) olmak üzere, devlet kurumlarının yabancı şirketleri bu konuda yönlendirmesi oldu.

Dörtkaşlı'nın üzerinde durduğu bir başka konu ise askeri – sivil proje ayrımı oldu. Bazı askeri projelerde üretim sayılarının çok düşük olduğuna, örneğin Barış Kartalı projesinde sadece 4 uçak üretildiğine dikkat çeken Dörtkaşlı, bu tür projeaktaran Dörtkaşlı, törende protokol imzaladıkları firmaların neredeyse tamamının, Haziran ayında hangardan çıkışı gerçekleştirilmesi beklenen HÜRKUŞ uçağı için parça ürettiği bilgisini verdi.

SSM'den Öğrendiklerimizi Uyguluyoruz

Daha sonra kürsüye gelen OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın, TUSAŞ ve benzer kuruluşların KOBİ'ler için çok büyük önemi olduğunu vurgulayarak sözlerine başladı. OSTİM'de bir savunma sanayisi kümesi bulun-

oluştuğunu; bu firmal
KOBİ'ler için bir okul, bir
retici ve bir danışman o
ğunu; diğer sektörlerde
le kurumlar bulamadıkl
kaydetti. Bu noktada bir
nek veren Aydın, yolun bi
rafında ASELSAN, diğer
rafında TEMSAN'ın bulun
ğunu; ikisi mukayese ed
ğinde, ASELSAN'ın 750
milyon dolar civarındak
hacminin kayda değer bir
lümünün OSTİM'de gerç
leştirildiğini; TEMSAN'
ise kendilerine hiç iş gel
diğini anlattı. Bu duru
Enerji ve Tabii Kaynaklar
kanlığına da ilettikle
açıklayan Aydın, TEMS

mazsa, dış ticaret ve cari açığı kapatmalarının mümkün olmayacağını söyledi. Aydın'ın bu konularda verdiği bir başka örnek, Ankara Metrosu ihalesi oldu. Raylı sistemler konusunda sektörün ve işlerin bir sahibinin olmaması nedeni ile Ankara Metrosu'nun 700 milyon dolarlık işinin ancak yarısını alabildiklerin anlatan Aydın, bunu SSM'den öğrendikleri bir modelle, ihaleye yüzde 50 yerli katkı şartı koydurarak sağladıklarını açıkladı. Aydın, yapılması gerekenin, SSM modelinde olduğu gibi, 3 sene öncesinden hazırlanmaya başlamak olduğunu; sektörün bir sahibi bulunmadığı için geciken bu çalışmayı şimdi yaptıklarını; yerli raylı taşıtlar küme organizasyonu üzerinde çalıştıklarını ve bir sonraki Ankara Metro Hattı'nın tamamının yerli yapılabileceğini göstereceklerini, kararlı bir anlatımla dile getirdi.

OSTİM Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Aydın

Artık Sanayi Öne Geçmeli

Törenin son konuşmacısı olan Murad Bayar, günümüzde, savunma sanayimizdeki oyuncuların sayısının ve sahip oldukları yeteneklerin çok arttığına dikkat çektiği konuşmasında, sektör firmalarının artık öz kaynaklarıyla da yatırım yaptıklarını ve zaman kendilerini ş yeteneklere şahit ol nı anlattı ve bu konu sa'da yerleşik Du Makina San. ve Tic. masının kendi yatırı geliştirdiği raylı sist nek verdi.
Sözlerinin devamın yar, Türk Savunma

Küçükpazarlı Havacılık da TUSAŞ'ın stratejik alt sözleşmeci firmaları arasında yerini aldı.

{backbutton}